

СКАНЕР — ЯК ГІДНИЙ ОБ'ЄКТ ІНВЕСТИЦІЙ

Як підвищити конкурентоспроможність репробюро за рахунок використання сканера? Як зменшити собівартість готового скану?

ЧАС - ГРОШІ

Як зробити фахове сканування високорентабельним бізнесом? Як зменшити кількість та тривалість рутинних операцій? В Як одержати гнучке, якісне та продуктивне сканування? Відповіді на ці та інші запитання, зазвичай, знайти нелегко. Ця стаття пропонує подивитись на питання сканування з кількох кутів огляду: очима замовника на сканування, покупця станції сканування та очима оператора станції сканування. Вибір устаткування для сканування, як правило, пов'язаний із неодноразовим обговоренням багатьох показників, патентів, технологій, що, практично, завжди забезпечує поживу для роздумів технічним спеціалістам і головний біль керівникам. Зазвичай, різноманітні огляди та тести сканерів містять тільки технічні показники, зате не мають економічних, маркетингових та ергономічних аспектів, також потрібних для успішної роботи репробюро або студії.

ПРО ЩО, ВЛАСНЕ, ЙДЕТЬСЯ?

Ще зовсім недавно (3-5 років тому) на ринку ре-прографічних послуг комерційна пропозиція зі сканування була забезпечена трьома умовними категоріями: професійний барабанний сканер, планшетний "старшого" класу і... — решта (нехай вибачать мене ті, хто так не думає). Кожну з наведених категорій оцінювали по-різному, і за роки закріпилися стереотипи. Наприклад, барабанні сканери і понині найчастіше помилково вважають єдиним професійним рішенням для сканування. Але за багато років розвитку поліграфічної індустрії ринок репробюро не раз змінювався у плані розставлення акцентів "якість — оперативність — ціна".

УСІ МОЖЛИВОСТІ -МОЖЛИВОСТІ ДЛЯ ЗАМОВНИКА

Щоденна робота професійної станції сканування є виконання завдань різної категорії складності. Це обумовлює потребу мати на озброєнні продуману технологічну систему, яка передбачає роботу з максимальною якістю та продуктивністю. Практично завжди вибір замовника, кому платити гроші за сканування, зводиться не до порівняння технічних характеристик устаткування а до об'єктивної оцінки реальних можливостей репробюро.

У якому випадку замовник залишається задоволеним, заплативши гроші за сканування? У мінімумі:

- результат сканування є адекватним цифровим еквівалентом оригіналу;
- сканування виконане з урахуванням особливостей подальшого використання зображення;
- можливість виконати термінове замовлення швидко.

Оптимально:

- процес виконання замовлення вилучає потребу обов'язкової присутності персоналу замовника при скануванні;
- процес кольоро- і тонокорекції не залежить від суб'єктивного кольоросприйняття персоналу репробюро;
- можливості устаткування дають змогу частково або цілком компенсувати недоліки оригіналів (подряпини, нечіткість оригіналів, муар тощо).

В ідеалі:

- можливість одержання повної "16-бітної цифрової копії" оригіналу, що дає змогу самостійно ефективно і багаторазово виконувати кольоро- і тонокорекцію з найвищим рівнем точності і якості;
- термін виконання найскладнішого замовлення не перевищує 1 години.

Вище були розглянуті основні аспекти оцінки виконання робіт зі сканування з боку замовника. Передбачається, що замовники платять за якість і оперативність. У ланцюжок міркувань додається ще один фактор — час сканування, від якого докорінно залежить рентабельність робіт і яка може виступати основою розрахунків із замовником.

Час виконання послуги зі сканування це:

- підготовка та монтаж оригіналу, встановлення індивідуальних параметрів сканування;
- безпосередньо сканування оригіналу;
- демонтаж оригіналу, виконання технічного ретушування і корекції цифрових зображень-результатів сканування.

Зрозуміло, що для більшості професійних сканувальних систем значну частину часу забирає робота з виконання різних допоміжних операцій, таких, як підготовка до сканування і багатьох операцій після сканування. Таким чином, потрібна така оптимізація технологічних циклів, що мінімізує час, пов'язаний із допоміжними операціями та дозволяє сумістити ці операції з безпосередньо скануванням. Така оптимізація дає змогу в деяких репробюро з високим навантаженням формувати ціни на послуги сканування не за мегабайт результуючого файлу, а за секунду чистого часу сканування.

НАДІЙНІСТЬ

Будь-який постійний замовник — це відповідальність не тільки щодо якості, але й щодо термінів. В умовах потокової роботи вартість простою устаткування може обернутися не тільки збитками, але і втратою постійного замовника. Через це репробюро, як правило, розраховує на простоту і технологічність як експлуатації, так і обслуговування устаткування, що в сукупності з надійністю устаткування, забезпеченої виробником і систематичною підтримкою компанії-постачальника, гарантує тривалий і неперервний термін стабільної й ефективної роботи.

ТЕХНОЛОГІЧНІСТЬ

Говорячи про потреби репробюро, не можна не відзначити прагнення забезпечити достатній запас технологічних переваг, які повинні забезпечити максимальну конкурентоспроможність і навіть ексклюзивність запропонованих послуг.

ОТОЖ, НА ЩО РОЗРАХОВУЄ РЕПРОБЮРО, КУПУЮЧИ СКАНЕР?

У мінімумі:

- можливості сканера повинні відповідати основним вимогам більшості існуючих і потенційних замовників;